

# Ansoft

Softверные решения для бизнеса

## Компания Ansoft

Softверные решения для бизнеса



Компания Ansoft – российский разработчик и поставщик программного обеспечения для комплексной автоматизации торговых предприятий. Работает на рынке информационных технологий с 1992 года и успешно конкурирует с ведущими мировыми производителями ERP-систем.



Со дня своего основания компания Ansoft идет в ногу со временем, моментально реагируя на все изменения рынка и развивая свои продукты в соответствии с актуальными требованиями экономики



#### Направления деятельности

- Разработка информационных систем управления для различных отраслей экономики
- Поставка готовых решений и комплексная автоматизация предприятий оптовой и розничной торговли, поддержка информационных систем после внедрения
- Внедренческий и управленческий консалтинг

#### Принципы деятельности

##### Опыт

Аккумулируя богатый опыт реализации проектов, специалисты компании Ansoft непрерывно совершенствуют функциональную и технологическую составляющую программных продуктов компании. Разра-

ботки Ansoft являются проводниками лучших практик организации бизнес-процессов предприятий торговой отрасли и неоднократно становились призерами престижных отраслевых конкурсов.

##### Инновационность

Требования заказчиков к технологиям автоматизации динамично растут, поэтому 30% бюджета компании Ansoft – это инвестиции в исследовательские проекты и развитие существующих технологий разработок ERP-систем. На сегодняшний день многие разработки компании Ansoft не имеют аналогов на российском ИТ-рынке.

##### Ответственность

Компания Ansoft поставляет только собственное программ-

ное обеспечение и, как разработчик, несет полную ответственность за его качество. Это способствует созданию долгосрочных партнерских отношений с клиентами и позволяет добиваться высоких результатов в сфере автоматизации бизнеса.

##### Профессионализм

Руководство компании Ansoft уделяет особое внимание формированию штата сотрудников. В настоящее время в компании работает около 100 человек – опытных сотрудников, среди которых – сертифицированные специалисты и кандидаты наук. Профессионализм – один из главных факторов качественного и оперативного выполнения компанией проектов любой сложности.

#### Основные вехи в истории компании

##### Первые шаги (1992-1997)

На начальном этапе своего развития компания Ansoft выполняла заказные проекты по автоматизации компаний, представляющих различные сферы – торговлю, строительство, бюджетные организации. Обобщение знаний, приобретенных опытом реализации проектов, приводит к созданию в 1994 г. «коробочной версии» системы, внедряемой компанией Ansoft, – программы «Торговля и учет» для Windows. Предназначением данного программного продукта является автоматизация небольших торговых компаний. Благодаря законченной функциональности и невысокой стоимости программа «Торговля и учет» для Windows становится в 94-97 гг. лидером продаж среди программных продуктов своего класса. Всего на базе системы специалистами компании Ansoft выполнено около 500 внедрений в торговых компаниях, работающих в различных сферах.

##### «Мир торговли» (1997-2002)

Изменения в сфере торговли в конце 90-х, характеризующиеся укрупнением компаний, создают необходимость разработки нового программного продукта, который отвечал бы всем основным требованиям растущего бизнеса – обладал повышенной масштабируемостью, гибкостью и быстродействием. Так в 1997г. появляется система «Мир

торговли». Уже первые версии нового продукта с успехом внедряются в ряде крупных российских компаний. В их числе – ведущий национальный дистрибьютор лекарственных препаратов «СИА Интернейшнл». Реализация таких масштабных проектов позволила максимально обогатить функциональность продукта и создать наиболее производительное решение для крупных и распределенных компаний. Обобщив опыт, в 2000 г. компания Ansoft выпускает третью версию системы «Мир торговли», которая представляет собой тиражируемое решение для торговых компаний с законченной функциональностью. Успев оценить преимущества системы, компания «СИА Интернейшнл» внедряет эту новую версию в своих 38 филиалах.

##### Большие проекты – большие успехи (2002-2005)

2002-2005 гг. можно назвать знаковым периодом в истории компании. В это время выходит четвертая версия системы AVARDA, на базе которой одновременно стартует более 20 крупных проектов – Ессо, Finn Flare, Carpet House, «Торгсервис» и др. Успешные внедрения системы «Мир торговли» в ведущих торговых компаниях России подтвердили ее состоятельность как программного продукта для автоматизации крупных компаний, доказали ее производительность, масштабируемость и способность справляться с высокими нагрузками.

##### AVARDA (2005-2009)

Осенью 2005 года компания Ansoft выпускает пятую версию системы «Мир торговли» и одновременно проводит ее ребрендинг. В результате на ИТ-рынке дебютирует система AVARDA, вобравшая в себя многолетний опыт успешной реализации проектов. 2006 г. для компании Ansoft – это качественный скачок в развитии компании. Пересматривается методология реализации крупных проектов, увеличивается в 3 раза штат сотрудников компании, уделяется большее внимание общественной деятельности, разрабатывается программа расширения присутствия компании в регионах.

В этот период на базе системы AVARDA появляются новые отраслевые решения – для автоматизации торговли формата DIY, автодилеров, интернет-торговли. Реализованы крупнейшие проекты в ведущих компаниях отрасли – «Русбизнесавто», «Бауцентр», «003.ru» и др.

Компания Ansoft получает за свои разработки престижные награды «Продукт года 2006» и «Продукт года 2007», становится абсолютным победителем конкурса лучших решений в области торговых, складских и логистических технологий в номинации «Управление распределенными структурами торговых предприятий и холдингами». В 2008 г. компания Ansoft получает профессиональную премию «Золотые весы» за лучший проект автоматизации сети DIY-гипермаркетов на базе AVARDA.RetailNetwork.



Компания Ansoft постоянно расширяет сеть партнеров, в которую входят ведущие поставщики компьютерного и торгового оборудования, программных и сетевых технологий. Подобное сотрудничество позволяет предлагать нашим клиентам самые современные комплексные решения для автоматизации бизнеса

**IBM** – один из ведущих мировых поставщиков аппаратных и программных решений, лидер по разработке и производству информационных технологий и устройств хранения данных.

**Novell Inc** – с 1983 года Novell занимает лидирующее положение среди производителей сетевых программных технологий и предлагает рынку надежные и высокопроизводительные сетевые службы.

**VDEL** – поставщик программного обеспечения и решений корпоративного уровня таких компаний, как Red Hat, JBoss, OX и Open Referent. Среди основных направлений деятельности - обучение, адаптированное к потребностям заказчика, техническая поддержка, локализация программных продуктов и консалтинговые услуги.

**Cleverence Soft** – разработчик программного обеспечения для офисных, складских и производственных систем.

**BaseGroup Labs** – поставщик программных продуктов и решений в области анализа данных. Компания специализируется на разработке систем для глубокого анализа данных, охватывающих вопросы сбора, консолидации, очистки данных, построения моделей и визуализации.

**IDS Scheer** – международная консалтинговая компания, лидер в области управления бизнес-процессами. Компания основана в 1984г., в настоящее время около 3000 сотрудников IDS Scheer обслуживают 7000 корпоративных клиентов в более чем 70 странах мира.

### Центр Штрихового Кодирования

«Гексагон» - единственный специализированный дистрибьютор оборудования для маркировки и средств автоматической идентификации в России. «Гексагон» является прямым партнером компаний CASIO, Zebra, Datamax, Toshiba-TEC, Metrologic, Symbol, Motorola.

**РедСофт** – российский поставщик решений в области управления информацией, основанных на программном обеспечении с открытым исходным кодом.

**Intermec Technologies Corporation** – ведущий разработчик, производитель и системный интегратор в области автоматического сбора данных и мобильных компьютерных систем.

**Fast Reports, Inc.** основана в 1998 году. Основное направление деятельности – разработка программного обеспечения для формирования отчетов.

**iBase** создана в 2002г. Основное направление деятельности - комплексное техническое сопровождение, консультации и обучение по СУБД InterBase и Firebird.

**Embarcadero Technologies** - поставщик программного обеспечения, предлагающий интегрированный портфель инструментов по проектированию, управлению и оптимизации приложений и базы данных.

**Strategix** - поставщик комплексных решений для оптимизации ассортимента и торгового пространства, занимается внедрением категорийного менеджмента в торговых компаниях, авторизованный дистрибутор программного пакета Intactix Portfolio.

Продукты компании Ansoft предназначены, прежде всего, для автоматизации торговых компаний. По количеству реализованных ERP-проектов в торговле компания Ansoft занимает лидирующие позиции в рейтингах поставщиков информационных систем (информация Центра выбора решений и поставщиков TAdviser).

### Фармацевтика

**СИА Интернейшнл.** Национальный дистрибьютор фармацевтической продукции и средств медицинского назначения. Обеспечивает порядка 23% обращающихся в стране лекарств, поставляя их в более чем в 18 000 аптечных и лечебных учреждений России.

**Евросервис.** Поставщик госпитальных лекарственных препаратов и современного медицинского оборудования. Клиентами компании являются более 2000 лечебно-профилактических учреждений и оптовых организаций России.

### Fashion

**Ессо.** Эксклюзивный дистрибьютор датской обувной фирмы и торговой марки ЕССО на территории Российской Федерации, Армении, Азербайджана, Белоруссии, Казахстана, Киргизии, Туркмении и Узбекистана.

**Finn Flare.** Один из крупнейших российских сетевых игроков на рынке одежды, обуви и аксессуаров в сегмен-

те «средний плюс». Входит в топ-5 по количеству магазинов (по данным РБК)

### Строительные и отделочные материалы, товары для дома, DIY

**Бауцентр.** Крупнейший российский дистрибьютор строительных и отделочных материалов ведущих мировых производителей. Компания основана в 2004г. и в настоящее время имеет сеть гипермаркетов формата DIY в Калининграде, Сибири и на Юге России.

**Стройпарк.** Региональный гипермаркет строительных и отделочных материалов, товаров для дома и сада.

**Carpet House.** Розничная сеть по торговле продукцией для декорирования и конечной отделки помещений, занимается изготовлением ковров и штор на заказ. Компания имеет 11 салонов в Москве, сеть магазинов в ряде крупнейших российских городов и ряд региональных дилеров.

### Автобизнес

**Русбизнесавто.** Один из лидеров на российском рынке продаж грузовой автотехники и оказания сервисных услуг. Имеет разветвленную территориальную структуру, сформированную представительствами в крупнейших городах России.

**Москворечье.** Одна из крупнейших оптовых фирм в Москве по продаже импортных автозапчастей для европейских и японских автомобилей.

### Интернет-торговля

**E-House.** Интернет-холдинг, на сегодняшний день - самый крупный розничный продавец в российском Интернете. В его структуру входят 25 интернет-магазинов.

### Бытовая химия, косметика и парфюмерия

**Парфюмерный рай.** Сеть магазинов по продаже парфюмерии, косметики и бытовой химии. Магазины работают в формате «рядом с домом» и ориентированы на товары повседневного спроса.

### Канцтовары и товары для творчества

**Передвижник.** Первый в России магазин самообслуживания европейского формата для художников, дизайнеров и архитекторов. Магазин отличаются большие торговые площади (около 350 кв.м) и широкий ассортимент

### Продукты питания

**Торгсервис XXI век.** Один из лидеров среди поставщиков кондитерских изделий. «Торгсервис» обслуживает около 3000 магазинов в Москве и порядка 7000 коммерческих фирм из 200 городов России, стран СНГ и ближнего зарубежья.

Качество разработок и проектов компании Ansoft отмечено ведущими экспертами ИТ-рынка. Продукты линейки AVARDA – призеры конкурсов ИТ-решений «Продукт года 2006» и «Продукт года 2007». AVARDA.ERP - обладатель

1-го места в конкурсе лучших решений в области торговых, складских и логистических технологий в номинации «Управление распределенными структурами торговых предприятий и холдингами». В 2008 г. компания Ansoft

получила «Золотые весы», профессиональную премию Национальной торговой ассоциации, за лучший проект автоматизации сети гипермаркетов формата DIY.

Компания Ansoft проводит AVARDA FORUM совместно со своими партнерами, ведущими поставщиками программных и аппаратных решений, средств анализа, торгового и складского оборудования. Комплексная тематика форума привлекает широкий круг специалистов: топ-менеджеров, руководителей отделов, аналитиков, сотрудников ИТ-департаментов.

AVARDA FORUM является отличной площадкой для обмена опытом. В ходе мероприятия звучат доклады клиентов Ansoft, озвучиваются особенности автоматизации конкретных компаний. Программа форума составлена таким образом, что участники имеют достаточно времени для общения и в не-формальной обстановке, за чашечкой кофе.



Профессиональный форум сообщества AVARDA (декабрь, 2008г.)



Более 80 представителей клиентов и партнеров компании Ansoft



2 дня плодотворной работы



Более 30 выступлений



Оживленные дискуссии и обмен опытом

Выставки, круглые столы и конференции

Ansoft – постоянный участник крупнейших отраслевых мероприятий, посвященных новейшим технологиям автоматизации и оптимизации бизнес-процессов. Кроме

того, компания ведет активную деятельность по развитию и популяризации Open Source-продуктов, являясь спонсором мероприятий по СУБД Firebird.



Выставка «Softool» Москва, 2007



Выставка «Торговля и склад» Москва, 2007



Выставка «Softool», Москва, 2006



Деловая выставочная программа «Организация управления», Нижний Новгород, 2007 г.



Международная специализированная выставка «DIYmarket» Москва, 2008



Бизнес-форум «Retail Director», Москва, 2008



Конференция «Business Solutions: Retail» Кельн, 2008



Конференция по СУБД Firebird Москва, 2007



Бизнес-форум «IT Director» Москва, 2008

Под брендом AVARDA на российском рынке представлены информационные системы собственной разработки компании Ansoft. Среди них - ERP-система AVARDA, система управления розничной сетью AVARDA.RetailNetwork, система управления складом AVARDA.WMS, система обмена данными AVARDA.RPL и решение для управления цепочками поставок AVARDA.SCM.

Программные продукты семейства AVARDA ориентированы, прежде всего, на торговые компании. AVARDA – это новое поколение информационных систем, которое отличает богатая функциональность, беспрецедентное быстродействие

и высокая масштабируемость. Благодаря данным характеристикам системы AVARDA, компания Ansoft регулярно выигрывает тендеры на поставку программного обеспечения у ведущих мировых поставщиков ERP-систем.



**Преимущества программных продуктов AVARDA**

**Богатая базовая функциональность**

Базовый функционал системы позволяет полностью автоматизировать все основные бизнес-процессы торговых компаний, что существенно снижает стоимость и сроки проекта внедрения.

**Гибкость и открытость архитектуры**

Гибкость архитектуры позволяет в сжатые сроки настраивать систему под изменения в бизнес-процессах компании

**Наличие средств разработки**

Инструменты, имеющиеся в системе AVARDA, позволяют самостоятельно развивать и настраивать систему под новые требования бизнеса.

**Высокое быстродействие и производительность**

Несколько десятков тысяч обрабатываемых документов в сутки, более 250 одновременно работающих пользователей – такая нагрузка никак не отражается на высоком быстродействии системы AVARDA

**Масштабируемость и распределенность**

Система AVARDA при минимальных временных и материальных затратах адаптируется к новым масштабам деятельности предприятия, создавая единое информационное пространство для всех подразделений растущей компании.

**Безопасность**

Многоуровневое конфигурирование и администрирование полномочий пользователей системы, возможность физического разделения оперативной и управленческой баз данных, протоколирование действий каждого пользователя обеспечивают безопасность информации.

**Низкая стоимость владения**

Система предъявляет низкие требования к качеству каналов связи и не требует использования дорогостоящего серверного аппаратного и программного обеспечения.



**AVARDA.ERP**

ERP-система AVARDA предназначена для комплексной автоматизации бизнес-процессов средних и крупных предприятий, прежде всего, торговых холдингов. Функциональность ERP-системы AVARDA охватывает все бизнес-процессы, характерные как для оптовой, так и розничной торговли. С помощью одной системы возможно автоматизировать работу центрального офиса, складов, магазинов, филиалов и других подразделений компании. При этом все аналитические данные, финансовая отчетность и другая информация, необходимая для эффективного управления торговой компанией может храниться в единой базе данных.

**AVARDA.RetailNetwork**

Система AVARDA.RetailNetwork – специализированное отраслевое решение, предназначенное для автоматизации розничной компании, в том числе с развитой филиальной структурой. AVARDA.RetailNetwork позволяет централизованно управлять розничной сетью любого, в том числе национального масштаба: уникальные механизмы репликации надежно и с минимальными требованиями к каналам связи организуют связь всех распределенных объектов. AVARDA.RetailNetwork поддерживает все существующие в России форматы роз-

ничной торговли – от бутика до гипермаркета. Система является комплексным ERP-решением для розничной сети: в ее структуре реализована возможность управления как back-офисом, так и front-офисом торговой компании, включая корпоративное управление.

**AVARDA.WMS**

Система AVARDA.WMS предназначена для оперативного управления работой склада. AVARDA.WMS оптимизирует все основные складские процессы, позволяет добиться максимальной эффективности использования складских площадей. Система в режиме реального времени управляет всеми технологическими операциями на складе: управляет перемещением грузов и погрузочной техникой по территории склада, выдает персоналу задания с учетом текущей обстановки. Система AVARDA.WMS поддерживает работу с радиооборудованием, устройствами штрихового кодирования, электронными весами, принтерами и сканерами изображений.

**AVARDA.RPL**

Система AVARDA.RPL – уникальное решение для обмена данными в территориально распределенных компаниях, обладающее высокой производительностью и быстродействием. Обеспечивая акту-

альность данных в несколько минут, система позволяет собирать информацию с каждого подразделения с детализацией до строки кассового чека. AVARDA.RPL предъявляет минимальные требования к каналам передачи данных и оборудованию, а в случае необходимости дает возможность каждому подразделению работать автономно, без связи с центральным офисом.

**AVARDA.SCM**

Система AVARDA.SCM предназначена для автоматизации управления цепочками поставок в торговой компании. Функциональность системы охватывает анализ и прогнозирование спроса, работу с поставщиками, планирование, обработку и транспортировку заказа, а также контроль над его исполнением. Использование AVARDA.SCM позволяет существенно сократить затраты на логистику и закупочную деятельность компании.



**Повышение качества разработок**

В компании Ansoft создана лаборатория, предназначенная для тестирования и повышения качества разрабатываемых программных продуктов.

**Нагрузочное тестирование ПО**

В тестовой лаборатории AVARDA установлен имитационный стенд AVARDA. EMULATOR. Его предназначение – проведение нагрузочных испытаний, позволяющих оценить быстродействие и производительность системы AVARDA в условиях, максимально приближенным к реальным условиям эксплуатации системы на предприятии заказчика. Программно-аппаратный комплекс AVARDA. EMULATOR представляет собой локальную сеть из 50 рабочих станций и двух серверов, на одном из которых установлена база данных AVARDA, на другом статистическая база - AVARDA.STAT. На каждой из рабочих станций одновременно работает от одного до десяти копий приложений, вы-



полняющих функции реальных пользователей в их повседневной работе. Каждая копия приложения «прокручивает» свое задание, выполняющее типовые операции в системе AVARDA. В процессе тестирования в базе данных создаются и проводятся документы, формируются аналитические отчеты, рассчитываются нужные показатели бизнеса, а также выполняются необходимые регламентные работы. Наличие стенда AVARDA.EMULATOR позволило компании Ansoft создать уникальное, не имеющее аналогов на рынке, решение по управлению обменом данными в распределенных компаниях и холдингах. Кроме того, благодаря регулярным нагрузочным испытаниям и работе специалистов компании Ansoft, все программные продукты AVARDA отличаются максимальной производительностью, высокой масштабируемостью и быстродействием.

**Тестирование интегрируемости программного обеспечения.**

Проведение тестирования на предмет интегрируемости AVARDA позволяет контролировать качество работы системы со сторонними продуктами, разрабатывать новые драйвера для наиболее глубокой интеграции с торговым оборудованием, аппаратным и программным обеспечением различных поставщиков.



**Презентация**



Традиционным видом демонстрации программных продуктов является презентация. Наши специалисты подробно расскажут Вам о возможностях и преимуществах системы, а также ответят на все интересующие вопросы.

**Тест-драйв**



Компания Ansoft предлагает своим клиентам услугу по имитационному моделированию бизнес-процессов на стенде AVARDA.EMULATOR. При помощи стенда можно лично убедиться в функциональности, беспрецедентном быстродействии и высокой масштабируемости системы AVARDA еще до начала внедрения.

**Внедрение системы**



Желание любого заказчика – осуществить внедрение системы качественно и в минимальные сроки. Компания Ansoft со всей основательностью подходит к организации процесса внедрения, что позволяет добиваться максимального результата.

Чтобы внедрение прошло гладко и закончилось точно в срок, мы начинаем его только при полной поддержке со стороны руководства компании-заказчика и только после тщательного анализа и описания бизнес-процессов. Мы осуществляем проект поэтапно, при наличии тесной обратной связи с клиентом, строго следуя утвержденному плану и графику.

**Обучение**



Базовое обучение сотрудников наших клиентов мы проводим в рамках проекта внедрения системы AVARDA. Семинары, тренинги и обучающие курсы, проводимые компанией Ansoft совместно с партнерами, – это дополнительная возможность для наших клиентов повысить квалификацию своих специалистов.

**Поддержка**



Компания Ansoft предлагает своим клиентам услуги по поддержке системы AVARDA после внедрения, поставляет все обновления программной оболочки и базовой конфигурации программных продуктов в рамках установленной версии. Для удобства наших клиентов в компании Ansoft создана горячая линия технической и информационной поддержки. Позвонив по телефону 8 800 555 SOFT (8 800 555 7638), можно задать любой вопрос относительно системы AVARDA. Звонок бесплатен по всей России.

Мы ценим своих клиентов, поэтому прилагаем все усилия, чтобы каждый проект был выполнен на самом высшем уровне!



**Центральный офис**  
Москва

Варшавское шоссе 125,  
стр. 1, офис 1628  
тел. 8 (495) 781-84-64  
эл. почта [sales@ansoft.ru](mailto:sales@ansoft.ru)  
Телефон горячей линии  
компании Ansoft: 8-800-  
555-SOFT (7638)  
Звонок по России  
бесплатный  
[www.ansoft.ru](http://www.ansoft.ru)  
[www.avarda.ru](http://www.avarda.ru)

**Представительства в  
регионах:**

Волгоград  
ул. Канунникова, д. 6  
тел.: 8 (8442) 93-14-62,  
93-16-74, 93-19-79

Томск  
пер. Нечевский, д.20а  
тел.: 8(3822)44-65-43

Нижний Новгород  
ул. Чаадаева, д.3б,  
офис 414